2025

UHUWMGZN

EEN UITGAVE VAN UW HUIS, UW WENSEN



22
Lou Buijs
maakt met
Uw Huis, Uw Wensen
het verschil

08 Een perfecte combinatie van **digitaal gemak** en **persoonlijk advies**



13

Uw Huis, Uw Wensen:

"We kijken altijd naar wat een project nodig heeft en richten daar de showroom voor in."



16

Samenwerking met UHUW **neemt veel werk uit handen.**

DETREMMERIE INNOVATOR IN BADKAMERDESIGN **28**









MERK
Detremmerie
28

Van eigen tekening **naar ideale badkamer**
De combinatie van de digitale showroom en persoonlijke begeleiding werkte perfect.

Inhoud

03 Voorwoord
04 Resultaten 2024
05 Participanten
06 De werkwijze van UHUW
07 UHUW Koperskeuzes
08 Kopers: Perfecte mix van online en persoonlijk advies
13 UHUW projectcoördinatoren over Duynpark Castricum
16 Bouwbedrijf: Van den Hogen Bouwbedrijven
22 Installateur: Lou Buijs
27 Over de merken
31 UHUW team

Voorwoord

En dan is het alweer 2025 en zitten we in het tiende levensjaar van Uw Huis, Uw Wensen. Het gaat een mooi jaar worden met bijzondere projecten, innovatieve ontwikkelingen en krachtige samenwerkingen.

We kijken terug op een geweldig 2024 waarin we onze ambities ruimschoots hebben waargemaakt. In een markt die duidelijk weer aantrok, wisten steeds meer partijen ons te vinden. Samen met onze installateurs hebben we 3.180 bouwnummers in 93 bouwprojecten verwelkomd in de digitale showroom: een mooie groei ten opzichte van 2023. Meer resultaten leest u op pagina 4.

Vanuit vertrouwen werken
Deze groei is geen toeval. Juist in de uitdagende periode ervoor hebben we doorgebouwd aan innovaties en onze systemen verder geoptimaliseerd. Dit laat de kracht van de coöperatie en de leden zien. Vanuit vertrouwen in de toekomst en in elkaar, blijven we innoveren. We hebben in 2024 weer een paar belangrijke stappen gezet in de verdere ontwikkeling van ons platform: De Woonkeuze module is live, waarmee kopers nu nóg meer keuzes kunnen maken. Dit biedt extra flexibiliteit en maatwerk voor zowel bouwbedrijven, installateurs als kopers. We zien een groei in projecten in onze Elektra module. De IFC plug-in is ontwikkeld, waardoor naadloze integratie met BIM mogelijk is. En de Sanitair module is nog gebruikersvriendelijker geworden door meer handige filters voor kopers.

Innovatie zorgt voor flexibiliteit
Door te blijven innoveren, sluiten we steeds aan op de wensen van onze installateurs, de bouwbedrijven waarmee we samenwerken en de kopers. Dit maakt ons ook flexibel in onze werkwijze. Het luxe nieuwbouwproject Duynpark laat dit goed zien. Op pagina 13 vertellen onze collega's hoe we het hier net iets anders hebben aangepakt dan bij andere projecten. En op pagina 8 vertellen de kopers hoe fijn ze de persoonlijke werkwijze vonden. Voor dit project werkten we samen met Installatiebedrijf Lou Buijs en Bouwbedrijf Van den Hogen. Twee partners die we al heel lang kennen. We zijn goed op elkaar ingespeeld en dat was ideaal voor dit project waar de kopers veel mogelijkheden hadden. U leest in dit magazine alles over de samenwerking en de extra voordelen van de online showroom bij bijzondere projecten.

Duurzaam werken met A-merken
Innoveren is ook belangrijk om steeds duurzamer te werken. Dat vinden we heel belangrijk. Gelukkig wordt dit ook onderstreept door de A-merken waarmee we samenwerken. Leverancier Detremmerie vertelt in dit magazine hoe zij vergaand duurzaam werken. Heel inspirerend.

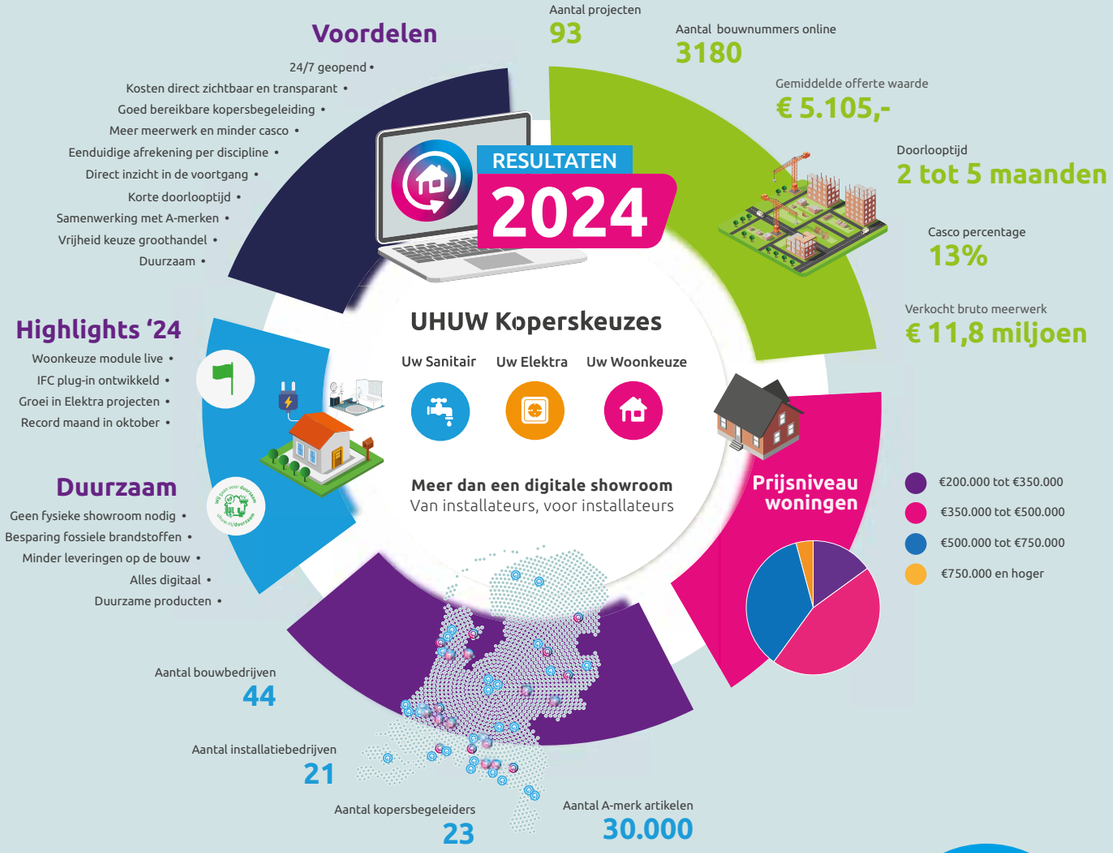
Trots en dankbaar
We gaan vol vertrouwen 2025 in. Ik ben trots op ons team in Delft dat in een bijzonder druk jaar keihard heeft gewerkt om alles mogelijk te maken. En natuurlijk ook op de samenwerkingen met onze installateurs en de bouwbedrijven. Samen maken we het mogelijk dat steeds meer kopers hun droomhuis kunnen inrichten.

Astrid le Poole – Geenen
Bestuursvoorzitter Uw Huis, Uw Wensen



Vanuit vertrouwen in de toekomst en in elkaar, **zijn we blijven innoveren.**

De resultaten van **2024**



Doet u met ons mee?
www.uhuw.nl/participeren



Emiel Neeft
SEV Techniek

"**Wij leveren met Uw Huis, Uw Wensen minder casco op,** dat is te merken aan het aantal getekende offertes die wij van de klant ontvangen."

UHUW **participanten**

De coöperatie Uw Huis, Uw Wensen heeft 15 aangesloten installateurs als leden. Bovendien hebben 28 installatiebedrijven hun nieuwbouwprojecten bij ons ondergebracht als participant. Alle installateurs zijn welkom om projecten aan te melden, zelfs als het om slechts één project gaat. Onze leden en showroom- of projectdeelnemers zorgen gezamenlijk voor een digitale showroom die voor elk nieuwbouwproject snel toegankelijk is.

De Kraan Installatietechniek
Etten-Leur
www.dekraan.nl

Gebr. Kok B.V.
Hoogkarspel
www.gebrkok.nl

Installatie Maatschappij H.Ek B.V.
Den Bosch
www.hekbv.com

Installatiebedrijf Kruit
Moordrecht
www.installatiebedrijfkruit.nl

LKS Installatietechniek B.V.
Asten
www.lksinstallatietechniek.nl

Lou Buijs B.V.
Volendam
www.loubuijs.nl

Morrenhof Jansen
Dalfsen
www.morrenhof-jansen.nl

Roel Breman Installatiebedrijf B.V.
Alblasserdam
www.roel-breman.nl

Sankomij Installatietechniek B.V.
Veldhoven
www.sankomij.nl

SEV Techniek
Heiloo
www.sevtechniek.nl

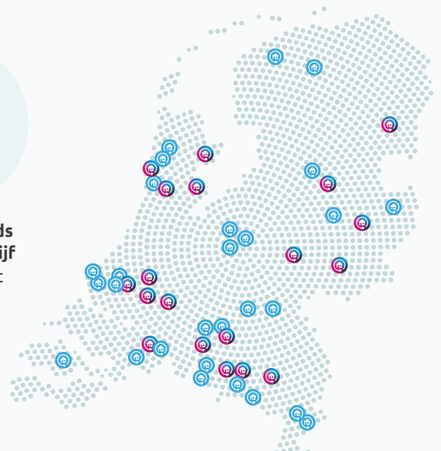
Spindler Installatietechniek
Rotterdam
www.spindler.nl

Van Dam Groep
Rijssen
www.vandamgroep.com

Van Hoften Installatietechniek B.V.
Hardinxveld-Giessendam
www.vanhoftenbv.nl

Van Losser Installatiegroep
Hengelo
www.vanlosser.nl

Zuid Nederlands Installatiebedrijf
Berkel-Enschot
www.znibv.nl



De **werkwijze** van UHUW

Uw Huis, Uw Wensen besteedt veel aandacht aan de voorbereidingsfase van een nieuwbouwproject, zodat het proces richting oplevering soepel en efficiënt verloopt.





Sjaak van Leeuwen
Installatiebedrijf Kruit

Doet u met ons mee?
www.uhuw.nl/participeren

"In de digitale showroom kunnen kopers snel hun keuze maken. **Zo kunnen wij tijdig beginnen met de werkvoorbereiding."**

Slimmer werken met UHUW:
Uw Sanitair, Uw Elektra en Uw Woonkeuze

UHUW
Koperskeuzes

Uw Sanitair **Uw Elektra** **Uw Woonkeuze**

Uw Huis, Uw Wensen (UHUW) is hét digitale platform dat het proces van keuze en installatie in nieuwbouwprojecten niet alleen vereenvoudigt, maar ook efficiënter maakt. Met drie speciaal ontwikkelde modules - Uw Sanitair, Uw Elektra en Uw Woonkeuze - biedt UHUW zowel installateurs als kopers de mogelijkheid om snel en eenvoudig keuzes te maken voor hun nieuwe woning. Dit resulteert in minder faalkosten, een gestroomlijnd installatieproces en maximale controle over de wensen van de koper.

Uw Sanitair

Eenvoudige keuze, volledige controle

Met de module Uw Sanitair kunnen kopers van nieuwbouwwoningen zelf hun badkamer- en toiletruimte samenstellen, allemaal via hun computer of tablet. Dit gebeurt binnen de technische specificaties en met een aanbod van A-merken, zodat er altijd producten van hoge kwaliteit beschikbaar zijn. Voor installateurs biedt dit platform een krachtig hulpmiddel om het keuzeproces van de koper te begeleiden en de gemaakte keuzes direct in het systeem te verwerken. De volledige controle per project is hierbij essentieel. Als installateur kunt u zelf per project de digitale showroom inrichten, het assortiment bepalen en de opties afstemmen op de specifieke wensen van het project. Dit maakt het werk niet alleen overzichtelijker, maar zorgt er ook voor dat de installatie volledig volgens de wensen van de koper wordt uitgevoerd. Dankzij de geïntegreerde IFC plug-in sluit de module naadloos aan op BIM-processen, wat dubbel werk voorkomt en de nauwkeurigheid van het werk verhoogt.

Uw Elektra

Makkelijker keuzes maken, nauwkeuriger installeren

Met de module Uw Elektra kunnen kopers hun elektra wensen op een gebruiksvriendelijke manier doorgeven. Van de plaatsing van stopcontacten en lichtschakelaars tot de keuze voor aansluitpunten, kopers geven hun voorkeuren eenvoudig aan via hun computer of tablet. Ook hierbij werkt het systeem binnen de technische specificaties van het project, zodat installateurs de juiste keuzes kunnen verwerken.

Net als bij de Sanitair module, heeft de installateur ook in de Uw Elektra module de volledige controle over de digitale showroom. U bepaalt de beschikbare opties - van schakelmateriaalseries en smart pakketten voor beveiliging of comfort tot kindvriendelijke opties - en zorgt ervoor dat alle keuzes overzichtelijk vastgelegd worden. Dit bespaart niet alleen tijd, maar voorkomt misverstanden en zorgt voor een foutloze installatie die precies aan de verwachtingen van de koper voldoet.

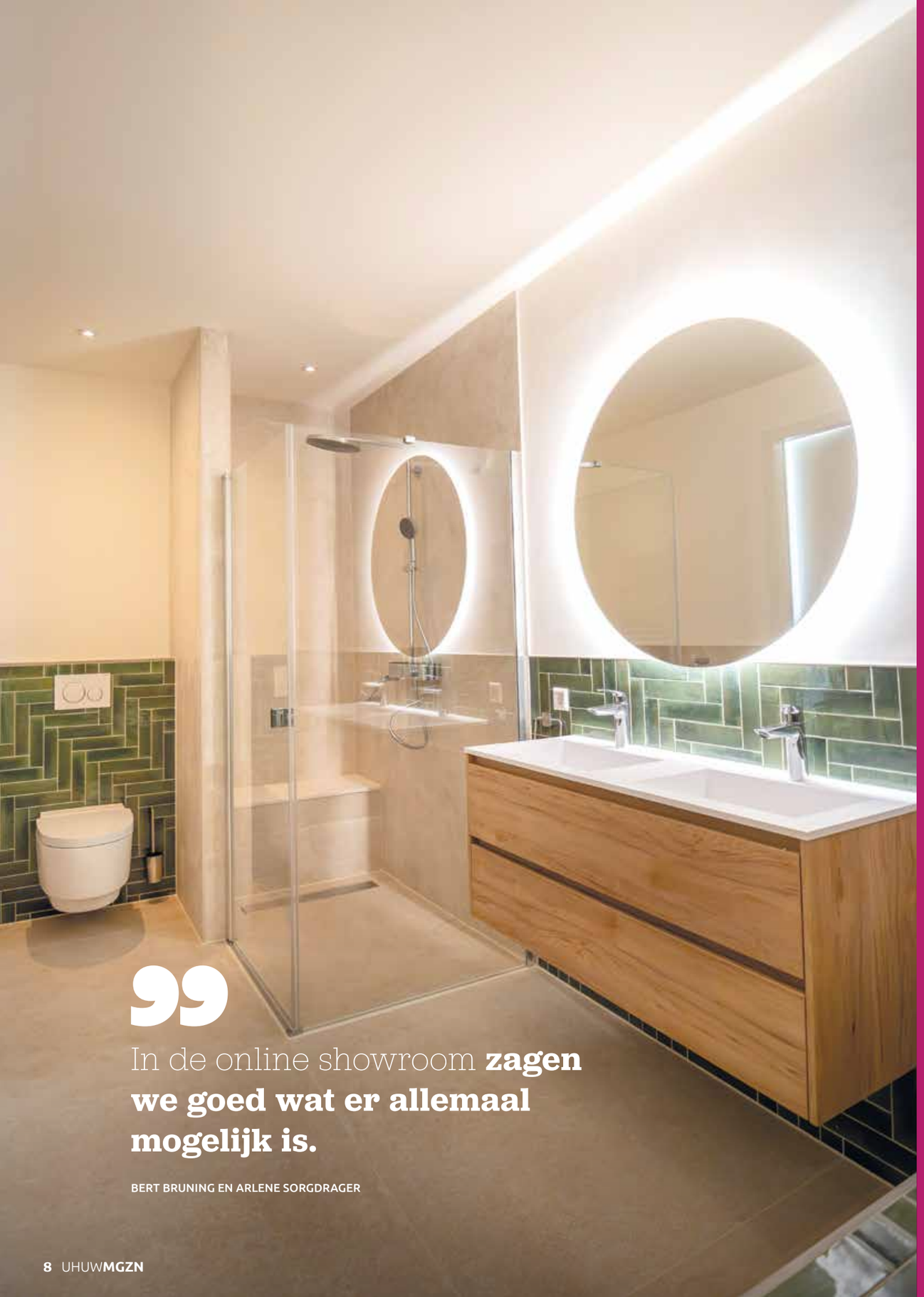
Uw Woonkeuze

Flexibiliteit en extra opties voor een persoonlijker huis

De module Uw Woonkeuze biedt kopers de mogelijkheid om hun nieuwe woning verder te personaliseren met extra opties, van een buitenkraan tot extra wasmachineaansluiting en thermostaatopties. Deze module is volledig flexibel en af te stemmen op de specifieke behoeften van elk project. Of het nu gaat om tegelpakketten of specifieke aanpassingen voor huurwoningen, met Uw Woonkeuze kunnen de gebruikers hun woning volledig naar wens inrichten.
Voor installateurs biedt deze module de kans om efficiënt en overzichtelijk extra keuzes aan te bieden en te verwerken. Alle keuzes worden direct vastgelegd in het systeem, wat zorgt voor een nauwkeurige uitvoering. Misverstanden worden voorkomen, en het werkproces verloopt soepel en zonder vertragingen.

Een efficiënter proces voor iedereen

Met de modules Uw Sanitair, Uw Elektra en Uw Woonkeuze biedt Uw Huis, Uw Wensen een complete oplossing voor het installatieproces in nieuwbouwprojecten. De koppeling van deze modules met een gebruiksvriendelijke online showroom zorgt voor minder fouten, meer overzicht en bespaart tijd voor zowel installateurs als kopers. Dit platform biedt maximale controle over het proces, zorgt voor een naadloze communicatie tussen installateurs, projectontwikkelaars en kopers, en biedt de mogelijkheid om woningen op maat samen te stellen — allemaal op één centrale digitale plek.



In de online showroom **zagen we goed wat er allemaal mogelijk is.**

BERT BRUNING EN ARLENE SORGDRAGER

Een perfecte combinatie van **digitaal gemak** en **persoonlijk advies**

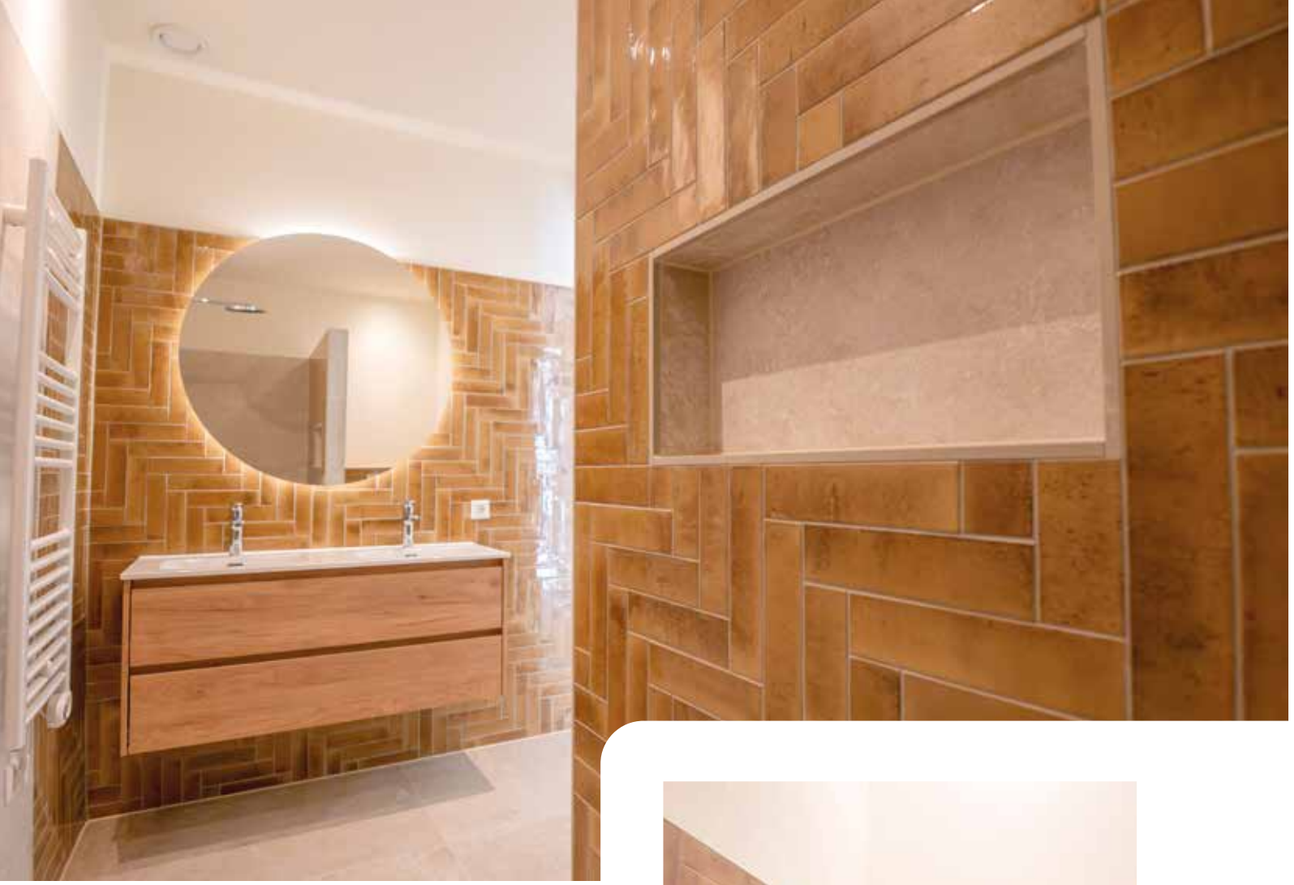
Als een van de eerste kopers tekenden Bert Bruning en Arlene Sorgdrager 2,5 jaar geleden voor hun luxe appartement in nieuwbouwproject Duynpark. Ze wonen er net een week als we ze spreken. De dozen zijn nog niet allemaal uitgepakt, maar de belangrijkste ruimtes, waaronder de luxe badkamers, zijn al volledig ingericht en in gebruik. Arlene vertelt enthousiast: “We zijn heel blij met onze badkamers én onze toiletten. Het is allemaal precies geworden hoe we het wilden. Ook echt met dank aan de persoonlijke begeleiding vanuit Uw Huis, Uw Wensen. Er was zoveel mogelijk dat we af en toe wat keuzestress hadden. Met de adviezen van Joke (projectcoördinator UHUW), hebben we de juiste beslissingen kunnen nemen.”

Vooruitdenken loont

“Bert kwam met het idee om hiernaartoe te verhuizen”, vertelt Arlene. “Hij had het project gezien en dacht vooruit. Ik schrok er in eerste instantie wel van, want ik had nog niet gedacht aan verhuizen.” Bert, die 64 is en nog werkt, legt uit: “Over een paar jaar ga ik met pensioen. In een appartement hoef ik de tuin niet meer te onderhouden en hoeven we geen trappen te lopen. Bovendien wonen onze dochters hier in de buurt.”



Het stel, beiden 60+, woonde hiervoor in een vrijstaande woning met verdiepingen en zelfs een bijwoning die ze als Airbnb verhuurden. Dat was heel fijn, maar nu is een appartement beter. Hier is alles gelijkvloers en er is een lift in het gebouw. “Dat is voor mij, met mijn spierziekte, erg belangrijk voor de toekomst”, legt Arlene uit. “En het appartement is ook nog eens heel ruim, met nog steeds voldoende logeerkamers voor vrienden die van ver komen. We noemen het onze bungalow op hoogte.”







Badkamer op maat door online showroom
Bert vertelt: “We gingen er eerst vanuit dat het appartement met standaard badkamers zou worden opgeleverd. Deze standaard was al heel luxe. Toen we via het bouwbedrijf hoorden over de digitale showroom van UHUW, hebben we ons in het portaal georiënteerd en zagen veel mogelijkheden. Na ons gesprek met Joke wisten we het zeker: we wilden toch aanpassingen doen op de standaard oplevering om de badkamers echt helemaal naar onze wens te maken.”

Perfecte mix van online en persoonlijk advies
De combinatie van de digitale showroom en persoonlijke begeleiding werkte perfect voor Bert en Arlene. “Het was fijn om thuis alvast dingen te bekijken in het online portaal”, vertelt Bert. “Dat scheelde veel reistijd. Het contact met Joke verliep soepel via mail, telefoon en persoonlijke gesprekken. Na ons bezoek aan de showroom van Geberit maakte zij een offerte die we vervolgens weer in het portaal konden bekijken en waar nodig aanpassen.”

“We hebben de online showroom gebruikt voor een eerste oriëntatie. De producten staan er heel overzichtelijk in. We hadden een 3D-plattegrond waar we de meubels in konden plaatsen. Zo zagen we precies hoeveel ruimte we hadden en welke meubels goed pasten.”

> De combinatie van de digitale showroom en **persoonlijke begeleiding werkte perfect.**

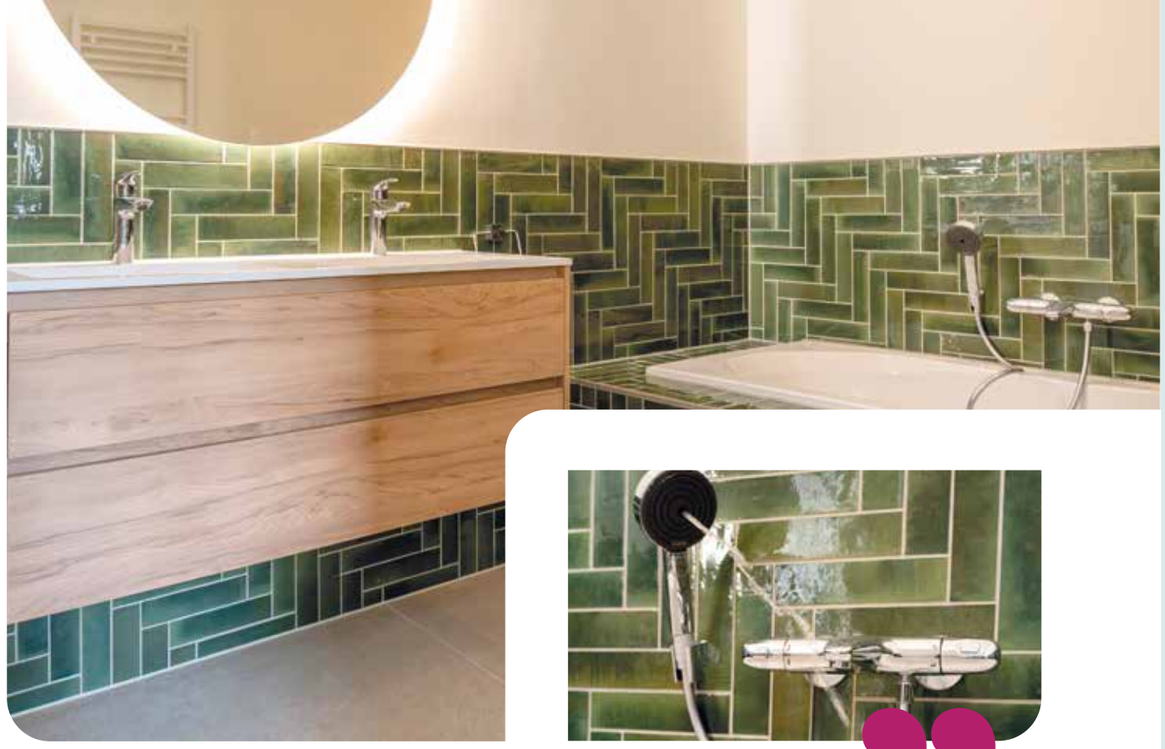


Arlene vult aan: “Ja, het was goed om de producten en badkamers thuis te kunnen zien. Maar de gesprekken met Joke waren voor ons doorslaggevend. We wilden advies van iemand die ruimtelijk inzicht heeft en de producten goed kent. Het was fijn dat UHUW dit ook kon bieden. Joke heeft ons fantastisch begeleid. We zijn twee keer in de showroom geweest en daar konden we samen met haar snel beslissingen nemen.”
Arlene vertelt verder: “We hebben eerder een nieuwbouwwoning gehad, maar bij dit appartement was de keuzestress groter. Misschien omdat ik wat ouder ben en echt goede keuzes wilde maken. Dit is heel bewust onze laatste woning en we willen hier nog heel veel jaren wonen. Dan mag het ook wat luxer zijn. Dat was best spannend. Dankzij het goede advies van Joke hebben we precies kunnen kiezen wat bij ons past.”

Toekomstgerichte keuzes in luxe uitvoering
Het stel koos bewust voor aanpassingen die het leven later makkelijker maken. “We hebben in twee van de drie toiletten gekozen voor douchewc’s met afstandsbediening”, vertelt Bert. “Dit zagen we in de digitale showroom en bij Geberit. Ook hebben we handgrepen laten plaatsen bij het toilet en in het bad. Niet omdat het nu al nodig is, maar het is wel handig voor de toekomst.” “We hebben gekozen voor een ruime douche met extra waterdruk - een zogenaamde poederdouche. Ideaal voor mij als snelle doucher”, lacht Arlene. “En we hebben een handig bankje in de douche laten plaatsen, zodat ik ook zittend kan douchen als dat nodig is.”

Persoonlijke touch in twee unieke badkamers
Beide badkamers zijn met aandacht voor detail ingericht. “We kozen voor een wastafel met dubbele wasbakken en praktische lades eronder, een breed bad met handgreep voor extra gemak, en overal mooie grote tegels die makkelijk schoon te houden zijn”, somt Arlene op. “Het ziet er niet alleen luxe uit, het is ook nog eens heel functioneel. De grote ronde spiegels met sfeerverlichting geven de badkamers een luxe uitstraling. En de praktische nisjes voor shampoo en douchespullen zijn ook heel mooi geworden.”

Beide badkamers hebben hun eigen karakter gekregen. “In de gastenbadkamer kozen we voor warme, goudbruine tegels”, vertelt Bert. “Onze eigen badkamer heeft groene, langwerpige tegels.”



Dankzij het goede advies van Joke (projectcoördinator UHUW) hebben we **precies kunnen kiezen wat bij ons past.**

Genieten van comfort en omgeving

Bert en Arlene zitten helemaal op hun plek in Duynpark. Vanuit hun appartement hebben ze een prachtig uitzicht over de oude watertoren. “We zitten op het zuidoosten, dus ‘s ochtends hebben we heerlijk de zon op ons balkon aan de voorkant, en ‘s middags kunnen we aan de andere kant genieten van de zon”, vertelt Bert. “Het appartement heeft ook toegang tot wellnessvoorzieningen, maar daar zijn we nog niet aan toegekomen. Eerst willen we ons eigen appartement helemaal op orde hebben.”

“We komen uit een mooie omgeving en dit is ook weer heel mooi”, besluit Arlene. “We zitten hier perfect, vlakbij het strand én het dorp. En omdat ik familie in Castricum heb, voelt het hier al heel vertrouwd. Het is echt een prachthuis geworden waar we nog heel veel plezier van gaan beleven.”

Nieuwbouwproject Duynpark: flexibel meedenken

De appartementen in dit project zijn bijzonder luxe en de kopers hadden erg veel mogelijkheden om eigen keuzes voor hun sanitair te maken. Om goed bij deze situatie én bij de kopers aan te sluiten, hebben we besloten om naast een volledig op maat ingerichte online showroom extra persoonlijke begeleiding aan te bieden. Kopers konden met onze projectcoördinator Joke een afspraak maken in de showroom van Geberit – de leverancier van dit project. De meeste kopers hebben hier gebruik van gemaakt. Zo ook Bert Bruning en Arlene Sorgdrager.

Luxe nieuwbouw op historische grond: **Duynpark Castricum**



Bron: vandenhogenbouwbedrijven.nl

We hebben afgelopen jaar samen met Bouwbedrijf Van den Hogen en Installatiebedrijf Lou Buijs BV aan een bijzonder nieuwbouwproject gewerkt: Duynpark in Castricum - op landgoed Duin & Bosch. Dit luxe complex bestaat uit 48 hoogwaardige ruime appartementen, voorzien van alle moderne gemakken én duurzame technieken zoals zonnepanelen, luchtwarmtepompen en triple glas. Het project past perfect in de dynamische leefomgeving die het landgoed nu is, waar zorg, wonen, werken en sociaal ondernemen samenkomen. Met diverse wellnessvoorzieningen biedt het gebouw alles voor een comfortabel en gezond leven.

Met de online showroom van UHUW én extra persoonlijke begeleiding konden de kopers van de appartementen hun vaak meerdere badkamers geheel naar eigen smaak inrichten. We spraken met onze collega’s Petra van Balen-Leenders (hoofd projectcoördinatoren) en Joke Bleijenbergh (projectcoördinator) over de bijzonderheden van het nieuwbouwproject en de samenwerking met het bouwbedrijf en de installateur.

Maatwerk voor een bijzonder project

“Dit project vroeg om een specifieke aanpak,” vertelt Petra. “Naast de op maat ingerichte digitale showroom, hebben we alle kopers de mogelijkheid geboden een persoonlijke afspraak in te plannen in de showroom van Geberit – de standaard leverancier voor dit project. Hier konden de kopers het sanitair ervaren en als ze wilden ter plekke hun keuzes maken.” Deze flexibiliteit kenmerkt de werkwijze van UHUW.

“We kijken altijd naar wat een project nodig heeft,” licht Joke toe. “Bij deze exclusieve appartementen, met vaak meerdere badkamers per woning, paste deze combinatie van het gemak van onze digitale showroom én extra begeleiding in een fysieke showroom perfect. Ik heb een aantal gesprekken zelf gedaan.”

Gemakkelijk kiezen voor comfort met direct inzicht

In Duynpark was veel mogelijk. Het gebouw leent zich hiervoor en het bouwbedrijf en de installateur boden ook veel mogelijkheden. De kopers van Duynpark, veelal 50-plussers die bewust kiezen voor hoogwaardig wonen met zorg in de nabijheid, maakten dankbaar gebruik van al deze mogelijkheden. Het standaardpakket was al zeer luxe. Toch kozen veel kopers voor aanpassingen. En die zijn met de online showroom ook erg gemakkelijk te maken.

“Kopers kunnen 24/7 aan hun keuzes werken,” vertelt Joke. “Ze zien direct wat aanpassingen kosten en kunnen dit rustig overleggen met familie of vrienden. We sturen ook staaltjes op als de kopers materialen willen voelen en zien.”

Petra vult aan: “Alle prijzen zijn inclusief montage. Kopers kunnen zelf hun budget bewaken en het is laagdrempelig om aanpassingen door te voeren. Er kijkt geen verkoper mee, wat veel kopers als prettig ervaren. Bij een fysieke showroom denk je wel twee keer na voor je één kraantje aanpast, bij ons is dat een kwestie van een paar klikken. Dat maakt het veel toegankelijker om je badkamer echt naar eigen smaak in te richten. En omdat ze bij Geberit producten konden testen en ervaren, waren ze extra overtuigd van hun keuzes.”

Persoonlijk advies van specialisten

De combinatie van digitaal gemak en persoonlijke begeleiding blijkt een gouden formule.

“Het persoonlijke contact met de kopers maakt mijn werk ook zo leuk,” vertelt Joke enthousiast. “We kunnen met onze expertise kopers goed ondersteunen om hun droombadkamer te realiseren. En deze kennis is ook belangrijk voor de installateur. We weten wat mogelijk is en wat de beste keus is.” Die persoonlijke betrokkenheid en expertise wordt gewaardeerd door de kopers. “Zelfs kopers die aanvankelijk wat huiverig zijn voor een digitale showroom, zijn vaak als eerste klaar met hun keuzes,” lacht Joke. “Het helpt enorm dat we laten zien dat er échte mensen achter het scherm zitten.”

Meerwerk en keuzevrijheid voor installateur

Dat kopers gemakkelijk aanpassingen kunnen doen en hun badkamer volledig naar wens kunnen inrichten met de online showroom van UHUW, biedt veel voordelen voor installateurs. Kopers van nieuwbouwwoningen kiezen minder vaak voor casco. Dit zorgt voor meer meerwerk en een hogere omzet per project. “Een ander belangrijk aspect is de keuzevrijheid voor installateurs, vertelt Petra. “Ze kunnen inkopen bij hun eigen leverancier. We bieden een breed assortiment A-merken aan en de installateur bepaalt zelf waar hij inkoopt.”

Efficiënt samenwerken met en tussen alle partijen

UHUW neemt het initiatief om alle partijen bij elkaar te krijgen. Joke legt uit: “We organiseren projectbesprekingen met het bouwbedrijf en de installateur om samen afspraken te maken. We sturen wekelijkse statusupdates en hebben nauw contact met de koperbegeleider van het bouwbedrijf.” “Via ons dashboard hebben installateurs en bouwbedrijven op elk moment inzicht in hun projecten en directe toegang tot alle documenten,” vertelt Petra verder. “Iedereen put uit dezelfde bron en kan altijd de benodigde informatie inzien. En omdat alles digitaal is vastgelegd, ontstaan er geen misverstanden en zijn er geen verrassingen.”

Korte doorlooptijden en minder faalkosten

Met de online showroom van UHUW is alle informatie niet alleen eenduidig beschikbaar, het is ook vroeg in het project inzichtelijk. Petra: “Kopers kunnen direct aan de slag met het maken van keuzes. Ze hoeven niet te wachten op een afspraak in een fysieke showroom. En alle bouwnummers kunnen tegelijkertijd aan de slag. Dit zorgt voor een korte doorlooptijd. Bouwbedrijven worden hier echt heel blij van, omdat ze de sluitingsdatum veel gemakkelijker halen.” De samenwerking bij project Duynpark verliep wel bijzonder soepel. ”We werken ook al zo lang met installatiebedrijf Lou Buijs BV. We zijn heel goed op elkaar ingespeeld en kennen hun wensen precies,” legt Petra uit. ”Ook met Bouwbedrijf Van den Hogen hebben we meerdere projecten gedraaid. We investeren ook echt in zo’n samenwerking. We bieden extra begeleiding bij de eerste samenwerking en hebben graag met ieder bouwbedrijf jaarlijks een evaluatiemoment om samen verder te verbeteren.”

Flexibiliteit als sleutel tot succes

UHUW bekijkt per project wat nodig is. Niet alleen voor de kopers van nieuwbouwwoningen, maar ook voor de installateur en het bouwbedrijf. “We kijken altijd hoe we goed kunnen aansluiten bij de processen en de situatie van een project,” legt Petra uit. “We houden korte lijntjes en kunnen snel schakelen op planningen van bouwbedrijven, ook als er snel keuzes gemaakt moeten worden.” Deze flexibiliteit was bij nieuwbouwproject Duynpark extra belangrijk omdat de verkoop van de appartementen gefaseerd verliep en er veel mogelijk was voor de kopers van de appartementen.

> Onze online showroom maakt het voor kopers veel toegankelijker om **hun badkamer echt naar eigen smaak in te richten.**



PETRA VAN BALEN - LEENDERS
HOOFD PROJECTCOÖRDINATOREN



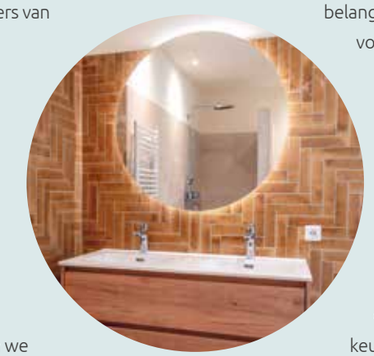


> **We kijken altijd hoe we goed kunnen aansluiten bij de processen** van het bouwbedrijf en de installateur en de situatie van een project.

JOKE BLEIJENBERGH
PROJECTCOÖRDINATOR

Innovatie die werkt

De ontwikkeling staat nooit stil bij UHUW. We blijven in beweging om te verbeteren en nog beter aan te sluiten op de wensen van installateurs, bouwbedrijven en kopers. “We hebben recent onze IFC plug-in geïntroduceerd,” vertelt Petra enthousiast. “Hiermee kunnen we BIM-modellen automatisch omzetten naar bruikbare nul-tekeningen. Dit elimineert tijdrovende handelingen zoals nameten en overtekenen. En omdat alle partijen nu vanuit één centraal tekenmodel kunnen werken, is er veel minder kans op fouten. Deze plug-in versnelt de werkprocessen en laat bouwbedrijven en installateurs nog efficiënter samenwerken.”



Nieuwe modules voor nog meer gemak

UHUW heeft naast de online showroom voor sanitair twee nieuwe modules ontwikkeld: de Elektra module en de Woonkeuze module. Dit biedt bouwbedrijven, installateurs en kopers nog meer gemak. Met de Elektra module kiezen kopers digitaal hun elektrapunten en smart home-oplossingen. Installateurs hebben nu op één plek de belangrijkste informatie eenduidig beschikbaar. En voor bouwbedrijven betekent het dat ze de elektrapunten niet meer zelf hoeven uit te tekenen met de koper. Met de module Uw Woonkeuze kunnen kopers extra opties toevoegen aan hun nieuwbouwwoning, zoals een buitenkraan, extra wasmachineaansluiting, keuze in thermostaten en tegelpakketten. Petra vertelt: “Dit is niet alleen fijn voor kopers die nu via één online showroom vrijwel alle keuzes voor hun woning kunnen maken. Ook voor installateurs en bouwbedrijven biedt het veel voordelen: zij krijgen alle informatie vroegtijdig en op één plek binnen.”
Petra en Joke zijn het met elkaar eens: “We zijn blij met de innovatiedrang van UHUW. Het maakt ons werk interessant en we kunnen alle partijen echt goed helpen en met elkaar verbinden.”



> Vroeger gingen kopers naar een showroom en kregen ze pas weken later een offerte. **Nu zien ze direct wat de kosten zijn als ze iets aanpassen. Dat werkt ideaal.**
>
> JACCO VAN DEN HOGEN

Lef met een doordachte en **efficiënte aanpak**

Bij Van den Hogen Bouwbedrijven weten ze van aanpakken. Met een klein, hecht team realiseren ze grote projecten, zoals het prestigieuze Duynpark in Castricum. Directeur Jacco van den Hogen vertelt over hun unieke aanpak, de samenwerking met Uw Huis, Uw Wensen (UHUW) en hoe innovatie een rol speelt in de bouwsector.

Een familiebedrijf met ambitie

Van den Hogen Bouwbedrijven is al drie generaties lang actief in de bouwsector en heeft zich ontwikkeld tot een betrouwbare speler in zowel woningbouw als utiliteitsbouw. “We zijn een familiebedrijf, en dat betekent korte lijnen en een hechte samenwerking. Met slechts drie mensen op kantoor realiseren we grote projecten. Dat maakt ons uniek,” vertelt Jacco van den Hogen.



De kracht van Van den Hogen ligt in de efficiëntie van hun werkwijze. “Veel kleine bouwbedrijven richten zich op kleinere projecten, maar wij bouwen grootschalig. Zo werken we aan Duynpark, een project van 27 miljoen euro. Dat vraagt om lef, maar vooral om een doordachte en efficiënte aanpak.”

Met de komst van de vierde generatie in het bedrijf blijft de toekomst verzekerd. “Mijn zoon is inmiddels ook begonnen in het bedrijf. Zo houden we onze identiteit en manier van werken in stand.”

Luxe wonen met zorg op afroep

Duynpark in Castricum is niet zomaar een nieuwbouwproject. Het is een woonconcept speciaal ontwikkeld voor 50-plussers, met 48 luxe appartementen en een zorgcentrum met 21 kamers.



De lijnen met de loodgieter zijn kort. Die waren hiervoor al kort, **maar nu is alles in één hand en dat werkt gewoon prettig**.

“Het bijzondere aan dit project is dat bewoners zelfstandig kunnen blijven wonen, maar zorg op afroep krijgen. En als zelfstandig wonen niet meer lukt, is er de mogelijkheid om in het zorgcentrum verder te gaan,” legt Jacco uit.

De combinatie van luxe en zorg maakt Duynpark een uniek project. “Elk appartement is hoogwaardig afgewerkt, met onder andere stalen deuren, daktuinen en een volledig afgewerkte binnenkant. De woningen zijn letterlijk instap klaar. Dat zie je niet vaak op deze schaal.”

Een enorme ontzorging

Een groot project als Duynpark vraagt om een strakke organisatie, zeker als het gaat om de wensen van kopers met betrekking tot de sanitaire ruimtes. Daar komt Uw Huis, Uw Wensen (UHUW) om de hoek kijken. “Voorheen moesten wij als bouwbedrijf alle gesprekken met kopers voeren, offertes maken en keuzes begeleiden. Nu neemt UHUW dat hele proces uit handen,” zegt Jacco.

De kopers maken via UHUW hun keuzes in een digitale showroom en krijgen direct inzicht in de financiële consequenties van hun opties. “Dat voorkomt teleurstellingen achteraf. Vroeger gingen kopers naar een fysieke showroom en kregen ze pas weken later een offerte. Dan bleek soms dat de gekozen opties te duur waren, en moest het hele proces opnieuw beginnen. Dat is nu verleden tijd.”

Daarnaast zorgt UHUW voor een directe link met de installateurs. “Voor ons betekent dat minder fouten en snellere communicatie. De loodgieter krijgt direct inzicht in de keuzes van de kopers en kan hierop inspelen. Dat bespaart tijd en voorkomt misverstanden.”

Innovatie in de bouwsector

Innovatie is een belangrijk thema in de bouwsector en ook bij Bouwbedrijf Van den Hogen. “We proberen continu te verbeteren. Dat zit in kleine dingen, zoals efficiëntere werkprocessen, maar ook in grotere ontwikkelingen, zoals de overstap van 2D naar 3D-tekeningen.” Volgens Jacco zal de bouwsector de komende jaren ingrijpend veranderen. “Over tien jaar werken we waarschijnlijk alleen nog met 3D-modellen in plaats van platte 2D-tekeningen. Dat maakt het werk veel efficiënter, omdat je details van alle kanten kunt bekijken. Het voorkomt fouten en versnelt het bouwproces.”



Duurzaamheid speelt ook een steeds grotere rol. “Bij Duynpark hebben we veel aandacht besteed aan energiebesparing. Alle woningen zijn voorzien van warmtepompen en zonnepanelen, waardoor bewoners nauwelijks energiekosten hebben. Daarnaast wordt regenwater hergebruikt en zijn de materialen zoveel mogelijk duurzaam geproduceerd.”

Een ander innovatief aspect is het digitale bouwproces. “We werken steeds meer met digitale dashboards waarin we real-time inzicht hebben in de status van een project. Dat maakt het makkelijker om bij te sturen en voorkomt vertragingen.”



De samenwerking met Uw Huis, Uw Wensen is wat mij betreft helemaal top. **Het neemt veel werk uit onze handen.**

UHUW voor bouwbedrijven: **de voordelen**

LEES MEER

De voordelen
voor bouwbedrijven

- **Duidelijkheid voor kopers**
  Dankzij de digitale showroom zien kopers direct de kosten van hun keuzes, zonder verrassingen achteraf.
- **Minder fouten en snellere communicatie**
  Door een gestroomlijnde samenwerking met installateurs worden keuzes direct vastgelegd en doorgegeven.
- **Efficiënter proces en minder faalkosten**
  Doordat UHUW het kopersproces regelt, kan het bouwbedrijf zich volledig focussen op de bouw, wat efficiënter werkt en minder fouten oplevert.
- **Hoger rendement door meerwerk**
  Door de digitale showroom kunnen kopers eenvoudig extra opties kiezen, wat zorgt voor extra omzet en betere marges voor het bouwbedrijf.
- **Eenvoud en korte doorlooptijd**
  Het gehele kopersproces verloopt sneller en soepeler, wat vertragingen in de bouw voorkomt.
- **Real-time inzicht met het UHUW Dashboard**
  Bouwbedrijven hebben op elk moment toegang tot hun projecten en de bijbehorende documentatie.
- **IFC plug-in voor automatische koppeling van tekenmodellen**
  Minder handmatige invoer en een soepele overdracht tussen bouwbedrijf en installateurs.



Bron: vandenhogenbouwbedrijven.nl



Van bouwtekening naar tevreden kopers, **UHUW zorgt ervoor!**

Wilt u nieuwbouwwoningen compleet naar de wens van de koper realiseren, met een korte doorlooptijd en zelf geen omkijken hebben naar de kopersbegeleiding? Dat kan via Uw Huis, Uw Wensen.

Uw Huis, Uw Wensen is een online showroom - www.uhuw.nl - waarmee kopers van nieuwbouwwoningen delen van hun huis vroeg in het aankoopproces inrichten naar hun eigen wensen. Denk aan het maken van keuzes in sanitair, radiatoren, elektra, ventilatie of overige keuzeopties voor de gehele woning. Hierdoor hebben bouwbedrijven en installateurs snel inzicht in meerwerk en kosten. En tevreden kopers. Het initiatief is uniek in Nederland en opgezet door installateurs.

Waarom kiezen voor Uw Huis, Uw Wensen?
UHUW werkt uitsluitend in opdracht van installateurs. Als aannemer of projectontwikkelaar levert u de tekeningen aan en vanaf daar zorgen wij, samen met uw installatiebedrijf, voor een gestroomlijnd proces, waarin de kopers in de digitale showroom in alle vrijheid – maar binnen de technische mogelijkheden – hun badkamer en toiletruimte inrichten of het elektraplan of overige keuzeopties voor hun gehele woning. En via het UHUW Dashboard heeft u inzicht in de voortgang.

Meer weten?
Bouwbedrijven die een project willen onderbrengen bij Uw Huis, Uw Wensen kunnen contact opnemen via: 015-2682569 of info@uhuw.nl
We komen persoonlijk bij u langs om de werkwijze toe te lichten.
Voor meer informatie zie ook www.uhuw.nl/bouwbedrijven

Doet u met ons mee?
www.uhuw.nl/bouwbedrijven



> Ik raad alle loodgieters en aannemers aan om **aan te haken bij Uw Huis, Uw Wensen**
>
> BEN TOL

Lou Buijs BV maakt met Uw Huis, Uw Wensen **het verschil**

Bij installatiebedrijf Lou Buijs BV draait alles om kwaliteit, efficiëntie en innovatie. Met bijna 100 jaar ervaring in de sanitaire sector hebben ze een sterke reputatie opgebouwd. Toch blijft het bedrijf zich ontwikkelen en vernieuwen. Een belangrijke partner in die innovatie is Uw Huis, Uw Wensen dat de samenwerking tussen bouwbedrijven, installateurs en kopers optimaliseert. Directeur Ben Tol vertelt er meer over.

Hoge klanttevredenheid

Lou Buijs BV werd opgericht in 1931 en is sindsdien uitgegroeid tot een gerenommeerd loodgietersbedrijf. “In 2031 bestaan we 100 jaar,” vertelt Ben Tol. “Mijn vader heeft het bedrijf overgenomen en ik weer van hem. De naam Lou Buijs was toen al een begrip, dus daarom hebben we het zo gelaten.”

Ondanks de lange geschiedenis is Lou Buijs BV altijd vooruitstrevend gebleven. “Wij streven ernaar om een zo hoog mogelijke kwaliteit te leveren, met inachtneming van de nieuwste voorschriften in de installatiebranche. We zetten vol in op uitgebreide kwaliteitscontroles, waardoor we faalkosten verminderen en de klanttevredenheid hoog houden.”



Duynpark combineert uitstraling met maatwerk

Een van de recente projecten waarin Lou Buijs BV een belangrijke rol speelt, is Duynpark in Castricum. Dit nieuwbouwproject bestaat uit luxe appartementen voor 50-plussers, gecombineerd met een zorgcentrum. “Duynpark is een enorm mooi project met een prachtige uitstraling, zowel van binnen als van buiten,” vertelt Ben. Maatwerk speelt hierbij een grote rol. “De appartementen zijn standaard voorzien van luxe sanitair, zoals meubels, draingoten en regendouches.”



> Wij streven ernaar om een zo **hoog mogelijke kwaliteit te leveren.**

Toch heeft een groot aantal kopers gekozen voor aanpassingen en upgrades. Die keuzes maken de kopers in de digitale showroom van Uw Huis, Uw Wensen. “De gemiddelde offertewaarde per appartement is hoger dan ooit.”

Duurzaamheid stond centraal bij de ontwikkeling van Duynpark. “Het gebouw is uitgerust met zonnepanelen, warmtepompen en een innovatief systeem voor het hergebruik van regenwater. Regenwater wordt opgevangen in ondergrondse bassins en gebruikt voor de bewatering van het groen rondom het complex. Dit is de eerste keer dat wij zo’n systeem hebben aangelegd.”

Uw Huis, Uw Wensen neemt enorm veel werk uit handen

Lou Buijs BV werkt al vanaf het begin met Uw Huis, Uw Wensen en is daar zeer tevreden over. “Wij zijn al vanaf het eerste uur lid en ik kan wel zeggen dat we dik tevreden zijn,” zegt Ben.

UHUW zorgt ervoor dat kopers hun sanitair keuzes digitaal kunnen maken en direct inzicht hebben in de kosten. Dit heeft de manier van werken voor Lou Buijs BV compleet veranderd. “Voorheen moesten kopers fysiek naar een showroom. Nu kunnen ze 24/7 vanaf hun bank hun badkamer en toiletruimte samenstellen. Dat scheelt enorm veel tijd.”

Voor Lou Buijs BV betekent de samenwerking met UHUW een enorme ontzorging. “Uw Huis, Uw Wensen is voor ons een heel ontzorgende partij. Zij nemen de complete inrichting van de toiletruimte en de badkamer uit mijn handen.” Daarnaast verloopt de communicatie efficiënter. “We krijgen een statusoverzicht van de lopende offertes en opdrachten. Op basis daarvan kunnen we snel schakelen. Dit voorkomt misverstanden en bespaart tijd.”

Naast tijdbesparing zorgt UHUW ook voor een hogere nauwkeurigheid. “De nul-tekeningen worden vooraf uitgebreid besproken en gecontroleerd. Omdat er vooraf goede afspraken zijn gemaakt, loopt het gestroomlijnd en zonder faalkosten.”

Dankzij de digitale showroom van UHUW krijgen kopers real-time inzicht in hun keuzes en prijzen. “Vroeger moesten kopers meerdere afspraken maken om hun keuzes te bevestigen. Nu kunnen ze alles zelf regelen en indien nodig aanpassen. Dit geeft hen meer controle en voorkomt onnodige vertragingen.”
Bovendien zorgt de samenwerking met UHUW ervoor dat de bestellingen direct en foutloos verwerkt worden. “De gekozen badkamerindelingen, inclusief sanitair, kunnen 1-op-1 worden overgenomen in het 3D-model. Dat scheelt enorm veel tijd.”

Innovatie in de sanitaire sector

“Op sanitairgebied zijn er constant ontwikkelingen. Zo zijn er nu toiletten voorzien van turboflush techniek, die met veel minder water een betere spoeling geven. Ook zien we steeds meer toepassingen van regenwater voor het doorspoelen van toiletten,” vertelt Ben. Daarnaast speelt digitalisering een steeds grotere rol. “Uw Huis, Uw Wensen is natuurlijk innovatief. Kopers kunnen hun sanitair kiezen zonder een fysieke showroom te bezoeken. Dit vermindert ook transportbewegingen, wat weer bijdraagt aan stikstofreductie.”

Een andere belangrijke innovatie is de IFC plug-in van UHUW, die ervoor zorgt dat alle sanitairkeuzes automatisch worden ingeladen in de bouwtekeningen. “Voorheen moesten onze modelleurs alles handmatig invoeren. Nu wordt het werk al gedaan en kan het direct geïmporteerd worden. Dit scheelt enorm veel tijd en voorkomt fouten.”

De toekomst van de bouw en sanitair

Hoe ziet Ben de toekomst van de sector? “De vraag naar digitalisering en duurzame oplossingen zal alleen maar toenemen. Steeds meer nieuwbouwprojecten zullen gebruikmaken van geavanceerde technieken zoals 3D-modellen en waterbesparende systemen.”
Ook adviseert hij andere installateurs en aannemers om zich aan te sluiten bij Uw Huis, Uw Wensen. “Ik raad alle loodgieters en aannemers aan om aan te haken bij Uw Huis, Uw Wensen. Het is de toekomst, dus het is aanhaken, of afhaken!”



> Door de IFC plug-in wordt het werk al gedaan en kan het direct geïmporteerd worden in BIM. **Dit scheelt enorm veel tijd en voorkomt fouten.**



UHUW voor installateurs:
de voordelen

LEES MEER

De voordelen voor installateurs

- **Tijdbesparing en ontzorging**
  UHUW neemt de complete showroomprocedure en communicatie met kopers over.
- **Efficiëntie en minder faalkosten**
  Alle nul-tekeningen worden vooraf gecontroleerd, waardoor fouten en faalkosten tot een minimum worden beperkt.
- **Snellere communicatie met bouwbedrijven en kopers**
  Door een duidelijk overzicht van lopende offertes en bestellingen kan sneller geschakeld worden.
- **Direct inzicht in bestellingen en financiële processen**
  Bestellingen worden automatisch gegenereerd en het financiële overzicht is direct inzichtelijk voor installateurs en aannemers.
- **Betere service en keuzevrijheid voor kopers**
  Kopers kunnen 24/7 hun keuzes maken, direct inzicht krijgen in kosten en wijzigingen doorvoeren.
- **Duurzaamheid en minder transport**
  Minder showroombezoeken en transportbewegingen zorgen voor stikstofreductie.
- **IFC plug-in voor foutloze integratie in bouwmodellen**
  De sanitairkeuzes worden 1-op-1 overgenomen in de bouwtekeningen, wat tijd bespaart en fouten voorkomt.
- **Eenvoud en kortere doorlooptijden**
  Door de digitale verwerking en automatische bestellijsten worden misverstanden en vertragingen voorkomen.
- **Gestructureerde werkwijze en controle**
  UHUW zorgt ervoor dat kopers hun keuzes op tijd maken, wat voorkomt dat installateurs last-minute wijzigingen moeten verwerken.
- **Grotere klanttevredenheid en maatwerk**
  Kopers krijgen betere begeleiding en meer flexibiliteit in hun keuzes, zonder dat dit extra werk oplevert voor de installateur.









Uw Huis, Uw Wensen en de **A-merken waarmee wij samenwerken**

Bij Uw Huis, Uw Wensen begrijpen we dat de inrichting van uw nieuwe woning een belangrijke stap is. Daarom bieden wij u als koper van een nieuwbouwwoning de mogelijkheid om uw interieur online samen te stellen met uitsluitend A-merken. Dit betekent dat u kunt rekenen op de hoogste kwaliteit en betrouwbaarheid, of het nu gaat om sanitair, radiatoren, elektra, ventilatie of andere essentiële keuzeopties voor uw nieuwe woning.

Kwaliteit en innovatie met A-merken
Onze samenwerking met gerenommeerde A-merken stelt ons in staat om u producten aan te bieden die niet alleen voldoen aan de hoogste standaarden, maar ook bijdragen aan een toekomstbestendig huis. Samen met deze merken werken we aan innovatieve oplossingen die zowel functioneel als energie-efficiënt zijn, zodat uw woning niet alleen van topkwaliteit is, maar ook voorbereid op de toekomst.

Samenwerking voor de toekomst
Bij Uw Huis, Uw Wensen zijn wij trots op onze samenwerkingen met A-merken die onze visie voor kwaliteit en innovatie delen. Zo zorgen we ervoor dat uw nieuwe huis niet alleen een plek is om te wonen, maar een thuis dat bijdraagt aan de toekomst.

Merk uitgelicht
Detremmerie

Alle A-merken waar UHUW mee samenwerkt







Als het gaat om trendsettend badkamerdesign en innovatieve productieoplossingen, loopt Detremmerie voorop. Met meer dan 85 jaar ervaring en vernieuwende collecties als No Limit en Oval, bepaalt deze Belgische producent mede de nieuwe standaard in badkamermeubelen. We spraken Salesmanager Alex de Rooij over innovatie, vergaande duurzaamheid en nieuwe kansen door Uw Huis, Uw Wensen.

Detremmerie: Belgische innovator in badkamerdesign

Design van de toekomst
"We lopen graag voorop en verrassen de markt geregeld met nieuwe items en productieoplossingen," vertelt Alex enthousiast. "Vijf jaar geleden zetten we de toon met onze No Limit Round collectie met verfijnde, afgeronde vormen. Nu maken we opnieuw een sprong vooruit met de No Limit Oval collectie: badkamermeubelen met volledig ronde zijdes.

Meubels met karakter
De nieuwe No Limit Oval collectie laat zien dat moderne badkamermeubels veel meer zijn dan rechte lijnen. De collectie bestaat uit ovaalvormige spiegels, wastafels en onderkasten, allemaal volledig in eigen huis ontwikkeld en geproduceerd, inclusief het buigen van de MDF deuren en uiteraard het lakken van de meubelen.

Binnen deze collectie heeft Detremmerie verschillende varianten kasten: zwevend aan de muur, staand en zelfs vrijstaand. Die laatste variant kan midden in de badkamer geplaatst worden met spiegels vanuit het plafond.

UHUW geeft ons toegang tot een nieuwe groep installateurs die we anders niet direct zouden bereiken.

De badkamer van je dromen
"Sinds 2012 geven we de consument echt het stuur in handen met ons modulaire programma," vertelt Alex. "In het No Limit programma bepaalt de klant alles zelf: van wastafels en onderkast tot afwerking en kleur. Met 40 standaardkleuren, alle RAL/NCS/Sikkens-kleuren en verschillende frontstijlen zijn de mogelijkheden eindeloos. Via onze 3D-configurator kunnen consumenten hun ontwerp virtueel ronddraaien – zo zien ze precies wat ze krijgen.



Duurzaam van begin tot eind
Innovatie reikt bij Detremmerie verder dan design. Eind 2023 lanceerde het bedrijf een nieuwe lijn waskommen, fonteintjes en wastafels van gerecyclede materialen. "We verwerken oude autoruiten en schelpen tot nieuwe producten. De markt vraagt hier nu echt om – duurzaamheid moet er vanaf het begin inzitten."

UHUW: online showroom die werkt
"Vier jaar geleden begon onze reis met UHUW," blikt Alex terug. "In België kijken we nog wat aarzelend naar online verkoop, maar ik zag direct de kansen. In een traditionele markt als sanitair moet je durven vernieuwen. UHUW bewijst dat het ook anders kan. Via de digitale showroom en de link naar onze configurator op de merkenpagina stellen consumenten moeiteloos hun eigen badkamermeubels samen. Dat is iets wat mensen nu ook echt willen: de zaken online regelen vanuit huis, op hun gemak en in hun eigen gekozen tijd."

Direct schakelen, heldere cijfers
De samenwerking verloopt heel soepel: "De lijnen zijn kort en de communicatie is glashelder. Elk kwartaal ontvangen we automatisch onze rapportage: de verkoop per product per maand, ons marktaandeel en inzicht in toekomstige bestellingen van de installateurs. En heb ik een vraag? Dan schakel ik direct met het team. Die openheid en het directe contact zijn voor ons erg waardevol."

UHUW opent nieuwe deuren
UHUW creëert nieuwe kansen voor Detremmerie, legt Alex uit: "We komen nu direct in contact met installateurs en bouwbedrijven die we anders moeilijk bereiken. Dit vergroot ons bereik én omzet aanzienlijk."

Over de **merken**

UHUW kiest altijd voor A-merken, die zich met plezier bij ons aansluiten. Denk aan A-merken in sanitair, radiatoren, elektra en ventilatie. Met elkaar zorgen we dat de kopers altijd kunnen rekenen op een up-to-date aanbod met de nieuwste trends. Dit zijn de merken met wie wij samenwerken in onze digitale showroom:

www.grohe.nl

www.villeroy-boch.nl

www.geberit.nl

www.novellini.nl

www.duravit.nl

www.hansgrohe.nl

www.easydrain.nl

www.looox.nl

www.laufen.nl

www.hueppe.com

www.vasco.eu

www.wisa-sanitair.com

www.vanrijnproducts.nl

www.geesa.com

www.clou.nl

www.uponor.nl

www.alpha-innotec.nl

www.detremmerie.nl

abb.nl/lowvoltage

busch-jaeger.nl

inkbadkamermeubelen.nl
ivykranen.nl

prolinebadkamermeubelen.nl
maykranen.nl

hotbath.nl

www.masterwatt.com

www.drl-products.nl

UHUW **team**

Het team van Uw Huis, Uw Wensen bestaat uit gedreven collega's die van hun vak houden. Met kennis van zaken, ervaring en enthousiasme werken zij met veel plezier samen met kopers, installateurs, bouwbedrijven en projectontwikkelaars. Dit is ons fijne team:



Astrid le Poole-Geenen
Bestuursvoorzitter
Astrid@uhuw.nl



Petra van Balen - Leenders
Hoofd projectcoördinatoren
Petra@uhuw.nl



Celina van der Helm
Projectcoördinator
Info@uhuw.nl



Patty Bunnik
Projectcoördinator
Info@uhuw.nl



Joke Bleijenbergh
Projectcoördinator
Info@uhuw.nl



Katja Schrijver
Data manager
Katja@uhuw.nl



Edith Mulder
Projectcoördinator
Info@uhuw.nl



Jessica Bakker
Administratief medewerker
Jessica@uhuw.nl



Monique van den Berg
Projectcoördinator
Info@uhuw.nl



Karin Buis
Projectcoördinator
Info@uhuw.nl



Michelle Pasman – Snoek
Projectcoördinator
Info@uhuw.nl



Stefan van Maasakkers
Adviseur
Stefan@uhuw.nl

UW HUIS UW WENSEN
MEER DAN EEN DIGITALE SHOWROOM



Doet u met ons mee?
www.uhuw.nl/participeren

Contact

Heeft u vragen naar aanleiding van ons magazine? Neem direct contact met ons op.

t: 015 268 25 69
e: info@uhuw.nl
i: www.uhuw.nl

Uw Huis, Uw Wensen BV
Bedrijfsverzamelgebouw Radex
Kamer 1.57
Rotterdamseweg 183C
2629 HD Delft

uhuw.nl

UHUW richt voor installateurs hun eigen online showroom in, waar kopers van nieuwbouwprojecten zelf sanitaire ruimtes, het elektraplan of overige keuzeopties voor de gehele woning online kunnen samenstellen. Daarmee ontzorgen wij bouwbedrijven, installateurs én kopers.