UHUW

Magazine

2017

10 Ontdek uw huis in virtual reality!

20 **“We kunnen dit huis helemaal naar onze eigen smaak en wensen inrichten.”**

24 Digitale showroom UHUW ideaal hulpmiddel voor huizenkoper



Uw huis, uw wensen!

VOORWOORD



04

DE ORGANISATIE



06

RESULTATEN 2016



12

BOUWBEDRIJF



14

HOE WERKT HET?



16

KOPER



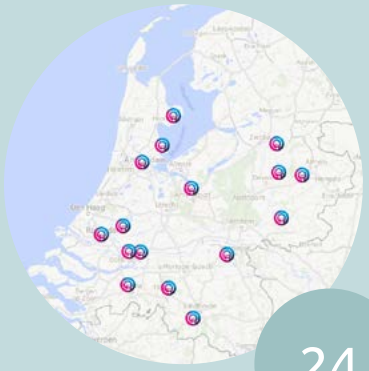
20

Inhoudsopgave

"We kunnen dit huis helemaal naar onze eigen smaak en wensen inrichten."

lees het intervieuw met
de koper op pagina 20

OVER DE LEDEN



24

INSTALLATEUR



26

FABRIKANTEN



30



Voorwoord

Beste lezer,

Een digitale showroom voor koperskeuzes in sanitair! Begin 2016 hebben zestien collega installateurs dit initiatief omarmd en met vertrouwen en volle inzet laten groeien. Het eerste jaar van Uw Huis Uw Wensen (UHUW) is een succesverhaal van een 'start-up' met een grote achterban. De zestien participerende installatiebedrijven installeren samen 30% van de nieuwbouw woningen in Nederland en geven aan de digitalisering een geweldige impuls.

Als bestuur hebben wij enorm genoten van de hectiek, de uitdagingen en de successen van de samenwerking met alle stakeholders:

- Het operationele team van Uw Huis Uw Wensen heeft met volle inzet en flexibiliteit de kopers begeleidt en de kwaliteit van de projecten verzorgt.
- De participerende installateurs waarmee we de coöperatie opgericht, de organisatie ingericht, het systeem uitgebouwd en de projecten gerealiseerd hebben.
- De projectontwikkelaars en bouwbedrijven die de digitale showroom ontdekten, met hun projectinstallateurs maar liefst 2.000 woningen aanmeldden en blijvend kiezen voor Uw Huis Uw Wensen.
- De fabrikanten die ons het vertrouwen geven en vol overtuiging kiezen voor een intensieve samenwerking in 2017.
- Alle andere ondersteunende partijen met wie wij graag samenwerken aan de gewenste resultaten.

In dit e-magazine vindt u meer informatie over Uw Huis Uw Wensen en de resultaten van 2016. Verder delen we graag met u de ervaringen van een koper, een bouwbedrijf en een installatiebedrijf over het gebruik van onze digitale showroom.

Begin 2017 zijn wij trots op de behaalde resultaten en richten wij ons op de verdere groei in 2017. Groei in aantal projecten en woningen, groei in inspiratie en breedte van het aanbod voor de koper, groei in de mogelijkheden van het systeem en groei in de samenwerking met alle stakeholders. Wilt u meer weten of meedoen, dan nodig ik u graag uit contact op te nemen door een email te sturen naar: astrid@uhuw.nl.

Met vriendelijke groeten,

Astrid Geenen
Bestuursvoorzitter Uw Huis Uw Wensen



Missie Uw Huis Uw Wensen

Uw Huis Uw Wensen biedt een innovatieve digitale weg om uw nieuwbouwhuis in te richten. Op een overzichtelijke en transparante manier wordt koperskeuze aangeboden met een transparante verrekenmethode van de meerprijs. Wij bieden een herkenbaar concept met een compleet aanbod, gemak en kostenbesparingen.

Visie Uw Huis Uw Wensen



Uw Uw Huis Uw Wensen is de innovatieve partner voor projectontwikkelaars en aannemers bij digitale kopersbegeleiding van projectmatige nieuwbouwwoningen. Uw Huis Uw Wensen werkt daarbij altijd in opdracht van de in het project participerende installateur. In de digitale showroom van Uw Huis Uw Wensen kan de koper op elk gewenst moment online via pc, tablet, smartphone of smart-tv zijn woning samenstellen. De sterke kant van het systeem is dat binnen de basisindeling en optie indelingen op artikelniveau kan worden gewijzigd. De extra montagekosten, installatiewerk en overige kosten zijn direct inzichtelijk en het totaalkostenoverzicht wordt continu bijgewerkt. Door de schaalgrootte kunnen aantrekkelijke prijzen worden geboden. Uw Huis Uw Wensen is onafhankelijk en werkt alleen met A-merken. De installateur ontvangt een digitale inkooplijst waarmee bij elke gewenste groothandel ingekocht kan worden. De aannemer ontvangt een digitale afrekenlijst waarmee de eindafrekening direct inzichtelijk is per bouwnummer en per samenwerkingspartner. Door het gebruik van Uw Huis Uw Wensen worden koperskeuzes eerder gemaakt, vertragingen in de planning voorkomen en faalkosten aanzienlijk verminderd.

Het ondernemende team van medewerkers van Uw Huis Uw Wensen wil innovatief en klantgericht samenwerken met de kopers, installateurs, aannemers en ontwikkelaars van de projecten. Uw Huis Uw Wensen wil naar de toekomst de afbouw van de complete nieuwbouwwoning aanbieden; van sanitair, tegels, elektra, verwarming, keukens, binnendeuren, vloerafwerking, wandafwerking, stoffering, zonwering, open haarden, beveiliging tot tuinen. Huis Uw Wensen biedt een innovatieve digitale weg om uw nieuwbouwhuis in te richten. Wij bieden een herkenbaar concept met een compleet aanbod.

Op dit moment bieden wij koperskeuzes voor:

- Sanitair
- Radiatoren
- Elektra
- Ventilatie
- Meerwerk opties loodgieter

En in 2017 worden daar onder meer tegels aan toegevoegd.

Het bestuur

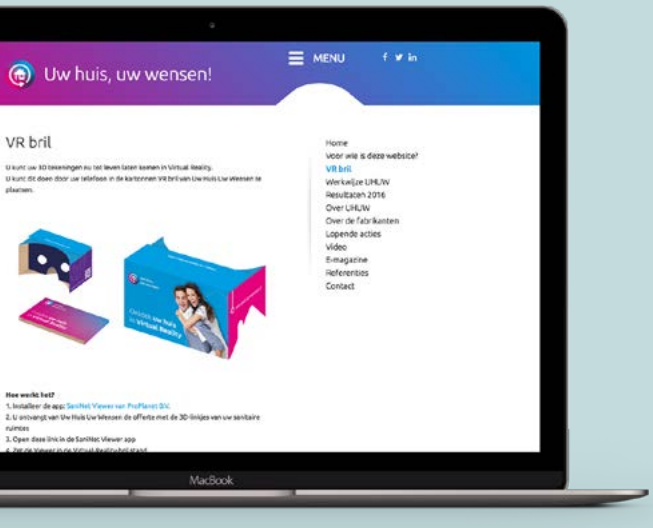
De coöperatie heeft een onafhankelijk bestuur bestaande uit:



Astrid Geenen
Bestuursvoorzitter
astrid@uhuw.nl



Jos Oskam
Bestuurslid
jos@uhuw.nl



Onze website

Uw Huis Uw Wensen biedt een innovatieve digitale weg om uw nieuwbouwhuis in te richten. Wij bieden een herkenbaar concept met een compleet aanbod.

WWW.UHUW.NL

Het team

Het ondernemende team van medewerkers van Uw Huis Uw Wensen bestaat uit:



Hélène Frederix-Dumas
Bedrijfsleider
helene@uhuw.nl



Petra Leenders
Projectcoördinator
petra@uhuw.nl



Celina Jezussek
Projectcoördinator
celina@uhuw.nl



Edith Mulder
Projectcoördinator
edith@uhuw.nl



De koperskeuzes worden weergegeven in 3D tekeningen die tot leven komen in Virtual Reality.


ON THE
GOOD

Voordelen voor koper

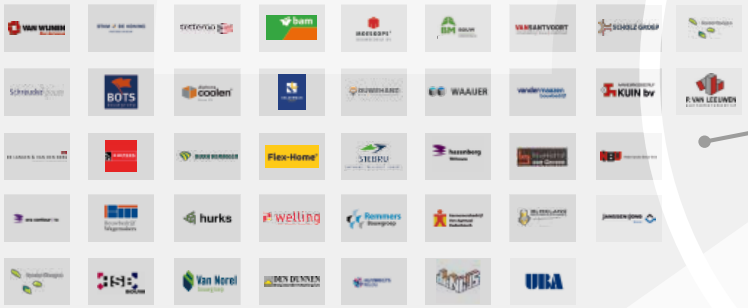
- Kopers kunnen 24/7 in de digitale showroom terecht en meerdere keren terugkomen
- Kosten zijn direct zichtbaar en transparant
- Korting op uitgekozen sanitair
- Geen wachttijden op afspraak of offerte
- Kopersbegeleiding bereikbaar via email en telefoon



Voordelen voor aannemer

- Tevreden kopers
- Eenvoud
- Korte doorlooptijd
- Informatie is vroegtijdig beschikbaar
- Minder casco's
- Meer meerwerk
- Eenduidige afrekening per discipline
- Breedte aanbod

Projecten met aannemers



Voordelen voor installateur

- Tevreden kopers en aannemers
- Eenvoud
- Korte doorlooptijd
- Minder casco's
- Meer meerwerk
- Informatie is vroegtijdig beschikbaar
- Eenduidige afrekening per discipline
- Breedte aanbod
- Inkoop vanuit compleet project
- Vrijheid keuze groothandel

Samenwerking met A-merken



Resultaten 2016

ange woningen: **€ 150.000 - € 1.275.000**

Meeste woningen
€ 200.000
€ 500.000

Doorlooptijd projectbespreking tot getekende offertes:
2 tot 5 maanden

ste project/fase: **4 woningen**
cste project/fase: **85 woningen**



Gemiddeld percentage casco:
25%



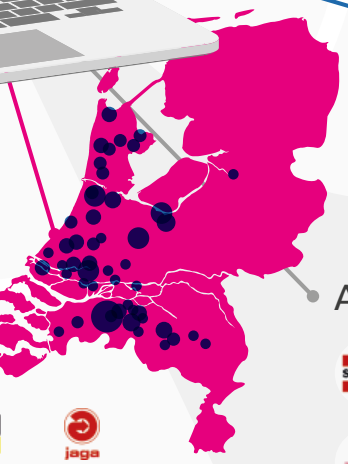
ESULTATEN
2016

15 december 2016
Upgrade systeem 2.1

- Bouwkundig meerwerk
- Meerwerk loodgieter
- Verwarming hele woning
- Opties elektra
- Opties ventilatie

Verkocht **bruto meerwerk** in 2016







Aangesloten leden



> “Het leukste moment is het overhandigen van de sleutel aan een blije klant”
>
> **Patricia Andeweg , Coördinator Wonen ERA Contour**

Een innoverende stap naar een betere koopervaring

Digitale showroom van UHUW prima antwoord op de vraag naar meer flexibiliteit.

“HET LEUKSTE MOMENT IS HET OVERHANDIGEN VAN DE SLEUTEL AAN EEN BLIJE KLANT”, VERTELT PATRICIA ANDEWEG NAMENS AL HAAR COLLEGA’S BIJ ERA CONTOUR. “DUS DAAR MAKEN WE ONS HARD VOOR! EN WERKEN MET UW HUIS UW WENSEN DRAAGT BIJ AAN EEN SOEPEL BOUWTRAJECT EN AAN EEN GOEDE KLANTBELEVING!”



PATRICIA ANDEWEG

COÖRDINATOR WONEN
ERA CONTOUR

Leuk én spannend

Als coördinator wonen begeleidt Patricia samen met de kopersbegeleiders, die bij ERA Contour heel toepasselijk wooncoach genoemd worden, de klanten bij de aankoop, tijdens de bouw en bij de oplevering van hun woning. “Het is voor kopers een leuke en tegelijkertijd spannende periode. Het is onze taak om de klanten zo goed mogelijk door dit keuze- en bouwproces te leiden. Met behulp van de digitale showroom van UHUW worden persoonlijke keuzes voor de badkamer en het toilet heel toegankelijk. Zodat onze kopers straks met veel plezier kunnen wonen!”

Makkelijk en snel

ERA Contour kwam in aanraking met UHUW via haar vaste partners. “Twee van onze co-makers op het gebied van loodgieterswerk zijn deelnemende installateurs van UW HUIS UW WENSEN. Zij wezen ons op de mogelijkheden. Wij wilden graag de stap maken naar een digitale showroom, om zo het keuzeproces voor onze klanten te vergemakkelijken en versnellen.”

Heel overzichtelijk

Op dit moment werken wij in drie projecten samen met UHUW en een vierde project is net in verkoop gegaan. “Wat ons aanspreekt in het concept van UHUW is dat klanten 24/7 de invulling van hun badkamer en toilet kunnen bewerken. Bij de onderdelen die worden aangeboden staan afbeeldingen, die ook te zien zijn op de uiteindelijke opdracht. Zo weet de klant precies wat hij gekocht heeft. De klant ziet bovendien meteen wat hij meer of minder moet betalen en kan daar, met zijn budget in gedachten, op sturen. We zijn erg te spreken over het digitaal maken van de keuzes en over de telefonische bereikbaarheid. Dat geldt ook voor de service. Want als er in een project bepaalde producten niet aangeboden worden, kunnen we dit op elk moment aangeven en bekijkt UHUW alsnog de mogelijkheden om deze toe te voegen.”

Wanneer het hén uitkomt

“Voor onze klanten is de digitale showroom van UHUW nog om een andere reden aantrekkelijk. Zodra zij hun nieuwe woning hebben gekocht, hebben onze klanten afspraken bij diverse showrooms en daar moeten zij vaak vrij voor nemen. Nu hoeven ze geen afspraak meer te maken bij de sanitairshowroom en kunnen ze, wanneer het hén uitkomt, hun keuzes maken. In de showroom staat echter wel een grote collectie uitgestald. Het niet kunnen zien en voelen van de producten wordt in eerste instantie als minpunt aangegeven, maar blijkt in de praktijk mee te vallen. Persoonlijk denk ik dat een combinatie van beide het meest ideaal is voor de klant: in de showroom kijken, voelen en vergelijken en daarna thuis, na er even over nagedacht te hebben, online bestellen.”

Betrokken en bereikbaar

Patricia en haar collega’s starten na de verkoop van een project vaak met een bijeenkomst voor de kopers. “UHUW is daar ook bij en zij vertellen hoe het in zijn werk gaat. UHUW krijgt zo een gezicht. Het is prettig voor klanten om te weten dat achter deze digitale showroom ook gewoon een persoon zit die je kunt bellen wanneer je een vraag hebt. Dat wordt gewaardeerd, merken we!”

Korte lijntjes, minder ruis

Qua werk maakt het voor het bouwbedrijf geen verschil. “De werkzaamheden en afspraken met betrekking tot de voorbereidingen en de verwerking van de opdrachten moeten zowel bij een fysieke

als bij een digitale showroom uitgevoerd worden. Wel zijn de lijntjes tussen UHUW en de loodgieter korter. Er wordt meer direct met elkaar afgestemd zonder dat wij daar tussen zitten. Zo ontstaat er minder ruis."

"Natuurlijk bestaan er vergelijkbare initiatieven in de markt. We hebben als ERA Contour met verschillende partijen gesprekken gehad. Een voordeel van UHUW is dat ze opgericht zijn door loodgieters en daardoor een verlengstuk van hun werkzaamheden zijn. De andere partijen kwamen als extra partij ertussen. Dat biedt niet die extra voordelen in het werkproces, dus zij vielen af."

Tegelpilot van start

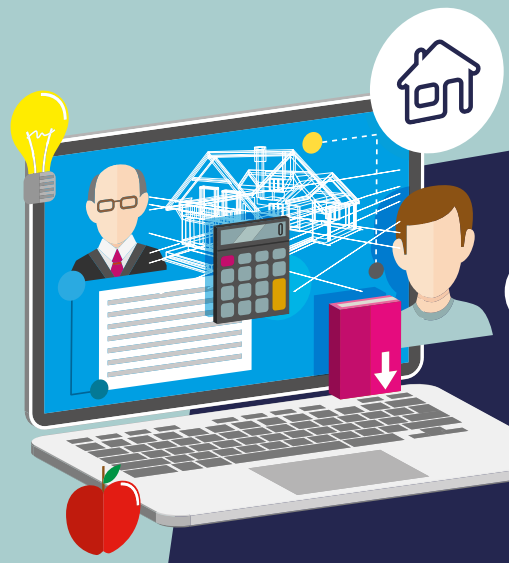
ERA Contour ziet de vraag naar flexibiliteit in openingstijden en assortiment toenemen. "De markt voor partijen als UHUW – al dan niet in combinatie met fysieke showrooms - zal naar ons idee steeds groter worden. Het uitbreiden van de mogelijkheden met meerdere disciplines kan UHUW onderscheidend maken van andere partijen. Bijvoorbeeld de uitbreiding om naast sanitair en radiatoren ook tegelwerk aan te bieden. Kopers hebben een budget voor het toilet en de badkamer en kiezen daarom graag in één keer de totale afwerking. Goed dus om te horen dat de UHUW-pilot met tegels binnenkort van start gaat!"

"Het is prettig voor klanten om te weten dat achter de digitale showroom ook gewoon een persoon zit die je kunt benaderen als je een vraag hebt."

Enkele project die wij samen met Era Contour uitvoeren:







Voorbereiding

Projectontwikkelaar ontwikkelt een nieuwbouwproject

Projectontwikkelaar, **aannemer en installateur** kiezen samen Uw Huis Uw Wensen

Installateur bereidt project in Uw Huis Uw Wensen voor



Koper ontvangt de inlogcode van Uw Huis Uw Wensen

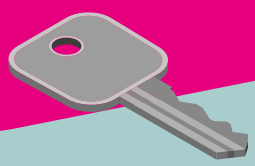
Uw Huis Uw Wensen stuurt de installateur de bestellijst met de **benodigde artikelen** per bouwnummer en de afrekenlijst voor de aannemer



De aannemer krijgt de afrekenlijst en bevestigt de **afspraken** met de koper en de andere samenwerkingspartijen

De bouw **start**

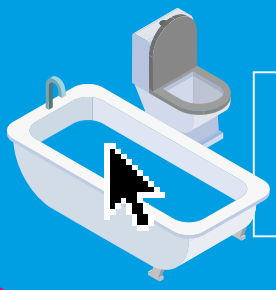
De koper ontvangt de **sleutel** van zijn nieuwbouwhuis



Hoe werkt het?

Koper aan zet

De koper begint met **samenstellen**

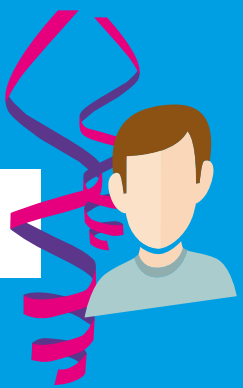


De koper maakt een keuze voor de indeling en bijbehorende artikelen en heeft **direct inzicht** in de kosten



Uw Huis Uw Wensen stuurt de koper de **offerte en 3d tekeningen** van de woning

Uitvoering en oplevering



De koper geeft de **definitieve opdracht**



> “We kunnen dit huis helemaal naar onze eigen smaak en wensen inrichten.”
>
> **Rogier van der Wateren, woningkoper Poort 5 te Vijfhuizen.**

Je eigen badkamer online samenstellen via UHUW werkt ideaal

“We kunnen straks kiezen uit het bad én de douche. Luxe toch?!”

SAMEN MET ZIJN VRIENDIN ANNEMARIJE (31) ZETTE ROGIER VAN DER WATEREN (39) VORIG JAAR EEN HANDTEKENING ONDER HET KOOPCONTRACT VAN EEN RUIME NIEUWBOUWWONING IN VIJFHUIZEN. DE WONING IS EEN VAN DE 48 WONINGEN BINNEN PROJECT POORT 5, DAT GEBOUWD WORDT DOOR HSB BOUW VOLENDAM EN MOOI GELEGEN AAN DE RAND VAN HET DORP. “EN AFGELOPEN MAANDAG WAS HET EINDELIJK ZO VER: ONS HUIS WAS HET EERSTE DAT WERD OPGELEVERD. NOG EVEN FLINK KLUSSEN EN DAN KUNNEN WE OVER!”



ROGIER VAN DER WATEREN

ROGIER VAN DER WATEREN,
WONINGKOPER POORT 5
TE VIJFHUIZEN

Buitenkansje

Rogier groeide op in Vijfhuizen, maar verhuisde twaalf jaar geleden naar een flat in Haarlem. “Er wordt niet veel gebouwd in Vijfhuizen, dus toen we dit project onder ogen kregen, besloten we een kans te wagen. We zagen ons hier wel wonen… We schreven ons in voor deze woning, maar werden helaas uitgeloot. Tot onze verbazing zagen de eerste gegadigden af van de aankoop en kregen we alsnog de kans om het te kopen. Blijkbaar moest het zo zijn en hebben we getekend!”

Naar eigen smaak en wensen

““We gaan er goed op vooruit. Van 80m2 naar een eengezinswoning met maar liefst vijf slaapkamers. Het is echt een stap die we maken!”, vertelt Rogier lachend. “We kunnen dit huis helemaal naar onze eigen smaak en wensen inrichten. Voor de badkamer en het toilet mochten we aan de slag met de digitale showroom van UW HUIS UW WENSEN. We kenden het niet, maar ik kan het iedereen aanraden. Voor wie er echt niet mee wil werken is er altijd de mogelijkheid om de woning casco te laten opleveren en het zelf te regelen. Ik heb dat overwogen, nagerekend en kwam tot de conclusie dat UHUW een prima keuze was.”

Heel compleet aanbod

“We droomden altijd al van een grotere douche. Die komt er dus, met een mooie goot in de vloer en strakke glazen wanden. Uit de verschillende standaard indelingen in UHUW namen we die met het bad. Dan kunnen we straks kiezen! Luxe toch?! Op de website van UHUW hebben we vervolgens alles kunnen uitzoeken. We vonden spullen die bij onze smaak passen en konden alles tot in detail samenstellen. Er was enorm veel keus: veel stijlen, alle A-merken en alles tot in detail beschreven. Ideaal! Omdat we de kleuren en materialen graag in het echt wilden zien, zijn we zelf nog even bij een sanitairhandel binnengelopen. Een prima oplossing.”

Heel intuïtief

Het online programma van UHUW werkt heel intuïtief. “Je hoeft er geen techneut voor te zijn. Het kan gewoon niet fout gaan. Je kunt alle opties uitproberen, dingen toevoegen, herstellen en er nog een paar nachtjes over slapen. Deze werkwijze geeft je meer vrijheid en rust om je eigen ideeën te vormen. Er zit geen verkoper tegenover je die om een handtekening vraagt. En als je vragen hebt, of je komt ergens niet uit, kun je altijd bellen met UHUW. Zelf wilden we een voorbehoud maken voor de kleur van de wastafel. Die wilden we laten afhangen van de definitieve kleur van de tegels die we nog moesten uitzoeken in de tegelshowroom waar de bouwer mee werkt. Ook dat was mogelijk in goed onderling overleg.”

Compleet bij oplevering

Het is ideaal dat de badkamer en het toilet al zo goed als af waren bij oplevering van de woning. Alleen de douchewand moest nog geplaatst worden en kwam iets later. Maar dat is netjes geregeld door installateur Gebr. Kok. Wij hoeven er alleen maar een doekje door te halen en de handdoeken op te hangen. Ik kan niet wachten om straks heerlijk uitgebreid te gaan badderen in ons nieuwe huis!”





“Je kunt alle opties uitproberen, dingen toevoegen, herstellen en er vervolgens nog een paar nachtjes over slapen. Dat geeft meer vrijheid en rust om een goede keus te maken.”

Spindler Installatietechniek
Overschiese Kleiweg 780
3043 LH Rotterdam
www.spindler.nl

De Graaf Installaties
Energieweg 2
3751 GA Bunschoten Spakenburg
www.degraafinstallaties.nl

Gebr. Kok
Zuiderwijzend 2
1616 ZG Hoogkarspel
www.gebrkok.nl

De Kraan Installatietechniek
Nikkelstraat 24
4823 AB Breda
www.dekraan.nl

Installatiebedrijf Toonen
Pieter Zeemanstraat 29
6603 AV Wijchen
www.installatiebedrijf-toonen.nl

Installatiebedrijf Kruit
Veenweg 2
2841 DG Moordrecht
www.installatiebedrijfkruit.nl

Roel Breman Installatiebedrijf
Buitendijks 27-29
3356 LX Papendrecht
www.roel-breman.nl

Zuid-Nederlands Installatiebedrijf
Rhijnkant 1
5056 JH Berkel-Enschot
www.znibv.nl

Lou Buijs
Lupinestraat 21
1131 JT Volendam
www.loubuijs.nl

Loohuis Installatiegroep
Uilenbroekstraat 64
8111 BE Heeten
www.loohuisgroep.nl

Vestigingen:
zie website

Van Hoften Installatietechniek
Stek 11
3371 KG Hardinxveld-Giessendam
www.vanhoftenbv.nl

Vestigingen:
Hoofdkantoor Hardinxveld-Giessendam
Kantoor Eindhoven

SEV Techniek
Nieuwe Hemweg 7M
1013 BG Amsterdam
www.sevtechniek.nl

Onze leden

De coöperatie Uw Huis Uw Wensen is opgericht door 16 participerende installateurs die samen zorgen voor een landelijke dekking.

Sankomij Installatietechniek
De Plank 91
5504 EE Veldhoven
www.sankomij.nl

Vestigingen:
Sankomij Installatietechniek Veldhoven
LKS Installatietechniek Someren

Van Dam Groep
Fahrenheitstraat 2-4
7461 JA Rijssen
www.vandamgroep.com

Vestigingen:
Installatiebedrijf G. Van Dam
Van Dam Technisch Beheer
De Leeuw Installaties

Morrenhof Jansen
Kampmansweg 8
7722 RV Dalfsen
www.morrenhof-jansen.nl

Vestigingen:
Morrenhof Jansen Dalfsen
Morrenhof Jansen Gramsbergen
Evers Installatie Vriezenveen
Menkveld Techniek Schoonebeek

Van Losser Installatiegroep
Zelhemseweg 30
7255 PT Hengelo
www.vanlosser.nl

Vestigingen:
Van Losser Installaties Rijssen
Ordelman & Dijkman Installaties Hengelo
Bowa Installaties Emmen
Dijkink Elektra Emmen
Jansen Installaties Zwolle
Thermos Installaties Utrecht





> “De digitale showroom van UHUW sluit perfect aan op de ontwikkelingen in de maatschappij.”
>
> **Gom Kremers, directeur van Zuid-Nederlands Installatiebedrijf**

Meer keus en meer overzicht!

Digitale showroom UHUW ideaal hulpmiddel voor huizenkoper

“LAAT IK VOOROP STELLEN: MIJN DOEL IS NIET ZOVEEL MOGELIJK BADKAMERS TE INSTALLEREN. WAT IK WEL WIL MET MIJN BEDRIJF IS MIJN KLANTEN ZO GOED MOGELIJK HELPEN AAN EEN BADKAMER DIE AANSLUIT BIJ HUN PERSOONLIJKE WENSEN EN BEHOEFTEN”, STELT GOM KREMERS, DIRECTEUR VAN ZUID-NEDERLANDS INSTALLATIEBEDRIJF. “EN DE DIGITALE SHOWROOM VAN UW HUIS UW WENSEN BLIJKT DAARBIJ HET IDEALE HULPMIDDEL. NIET ALLEEN VOOR DE KOPER, MAAR OOK VOOR DE AANNEMER ÉN DE INSTALLATEUR!”



GOM KREMERS

DIRECTEUR
ZUID-NEDERLANDS
INSTALLATIEBEDRIJF

Betrokken vanaf het begin

Met zo'n 25 man in vaste dienst werkt Kremers met name aan projectmatige woningbouw in het zuiden van het land. Hij sloot zich direct bij de oprichting aan bij UHUW, een coöperatie van installateurs die samen een uniek product ontwikkelden: de digitale showroom voor badkamers en toiletten. "Ik was zelf ook al met het idee bezig geweest, want ik zag de problemen met veel fysieke showrooms die dicht gingen vanwege de crisis of lange wachttijden hanteerden. Ik wilde mee-investeren in een innovatieve oplossing. De digitale showroom van UHUW sluit perfect aan op de ontwikkelingen in de maatschappij. Mensen worden steeds digitaler, ook de oudere generatie."

Al 125 woningen opgeleverd via UHUW

De digitale showroom is heel gebruiksvriendelijk ingericht. "Zo goed als iedereen kan met het programma overweg. Zonder hulp, want het werkt intuïtief en snel. Dat kan ik inmiddels uit ervaring vertellen na 5 projecten, ofwel 125 woningen. De kopers zijn meer dan tevreden. Het werkt vlekkeloos, is overzichtelijk ingedeeld en geeft direct inzicht in de mogelijkheden en zet de (meer)kosten netjes op een rijtje. Alles wordt vervolgens in huis uitgewerkt tot mooie 3d-tekeningen. Ik nam daarvoor speciaal een nieuwe medewerker in dienst. Zo kan ik snel schakelen richting de koper. Ideaal!"

Check op technische (on) mogelijkheden

"Op basis van de werktekeningen maken we van te voren een aantal aansprekende alternatieven voor badkamer en toilet van de betreffende woning. Deze zijn via de digitale showroom inzichtelijk voor de woningkopers. We houden als installateur natuurlijk meteen rekening of deze alternatieven technisch mogelijk zijn en wat voor kosten ermee gemoeid zijn. Vervolgens is het aan de kopers om te kiezen, of om zelf nog een alternatief aan te dragen. Soms komen daar hele verrassende ideeën uit. Leuke alternatieven stellen we uiteraard meteen beschikbaar voor de buren. En die vinden vaak gretig aftrek!"

Economisch aantrekkelijk

"Het fijne is dat werken met de digitale showroom van UHUW voor alle partijen aantrekkelijk is, ook financieel. Doordat we direct met de groothandel werken, kunnen we de koper naast maatwerkoplossingen ook een interessante korting geven. Zelf hebben we meer werk, doordat er vaker luxer gekocht wordt. Bovendien komen er overzichtelijke inkooplijsten uit het systeem gerold en is er minder gedoe. We hoeven minder te controleren, er worden minder fouten gemaakt en de bouw verloopt soepeler, wat voor de aannemer weer erg aantrekkelijk is. Bijzonder om te melden is nog dat de kopersbegeleiding van menig aannemer redelijk sceptisch is wat betreft de voordelen

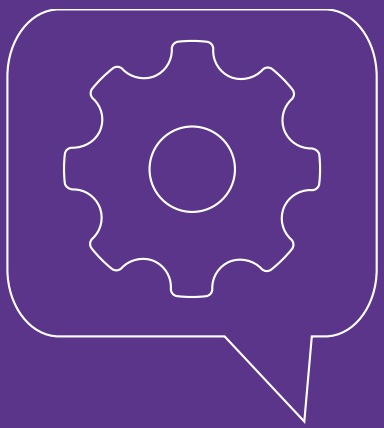
van UHUW, maar na afloop zijn ze stuk voor stuk laaiend enthousiast. Dat maakt het werk wel een stuk leuker!”

We zitten niet stil!

“We zijn nu koploper in de markt, en dat willen we graag zo houden. Het grote voordeel van UHUW zit ‘m in het gebruikersgemak voor de klant: direct op het scherm inzicht in de meerkosten van elk alternatief, want ook de montagekosten worden in het systeem gelijk herberekend. Die geïntegreerde vakkennis is uniek!

Gom Kremers wil met UHUW voorop blijven lopen, want ook de concurrentie zit niet stil. “Achter de schermen werken we hard aan uitbreiding van het aanbod: binnenkort wordt het mogelijk ook tegels, cv en al het leidingwerk in de nieuwbouwwoning online aan te passen. Prachtig toch!”

“Alles wordt vervolgens in huis uitgewerkt tot mooie 3d-tekeningen. Zo kan ik snel schakelen richting de koper. Ideaal!”



Over de fabrikanten

Uw Huis Uw Wensen is onafhankelijk en werkt alleen met A-merken. Op dit moment staan de producten van de volgende fabrikanten in Uw Huis Uw Wensen:

www.geberit.nl

www.sphinx.nl

www.grohe.nl

www.bruynzeelhomeproducts.nl

www.villeroy-boch.nl

www.novellini.nl

www.uponor.nl

www.vasco.eu

www.hansgrohe.nl

www.hansanederland.nl

www.geesa.com

www.hueppe.com

www.jaga.nl

www.zehnder.com

www.duravit.nl

www.laufen.nl

www.viega.nl

www.looox.nl

www.easydrain.nl

www.henco.be

www.duco.eu



Contact

Heeft u vragen naar aanleiding van ons magazine? Neem direct contact met ons op.

t: 015 268 25 69
e: info@uhuw.nl
i: www.uhuw.nl

Uw Huis Uw Wensen BV
Bedrijfsverzamelgebouw Radex
Kamer 0.23 C
Rotterdamseweg 183C
2629 HD Delft